



S'adresse-t-il à moi ?

Je viens de 3ème de Collège .Je suis enthousiaste, j'aime communiquer et j'ai un esprit d'équipe. J'ai une excellente présentation.

Quels sont les débouchés ?

Vendeur responsable en petit magasin, en magasin franchisés, dans les rayons d'un grand magasin ou d'une grande surface.

Combien y-a-t-il de semaines de stage ?

22 semaines réparties sur les 3 années

Quelles sont les matières enseignées ?

Domaine général :

Français, Histoire – géographie, Mathématiques, Langues, Education Artistique, Education physique.

Domaine professionnel :

Vendre : Choisir les orientations commerciales, effectuer des achats, réaliser des ventes et en assurer le suivi et le développement.

Gérer : Assurer la gestion commerciale et des moyens humains, effectuer les tâches comptables et financières.

Animer : Monter une action d'animation, de promotion.

Etude de l'environnement économique et juridique.

Prévention, Sécurité, Education (PSE)

De quoi est capable le titulaire du Bac ?

- Participer à l'approvisionnement ;
- Vendre, conseiller, fidéliser la clientèle ;
- Participer à l'animation de la surface de vente ;
- Assurer la gestion commerciale.

Quelles poursuites d'études ?

Brevets de Technicien Supérieur : management des unités commerciales/ Négociation relation clientèle/ DUT Techniques de Commercialisation

Quelles fonctions professionnelles sont accessibles ?

- ✓ Conseiller(e) de vente
- ✓ Vendeur (se)
- ✓ Adjoint(e) du responsable d'une unité commerciale
- ✓ Employé(e) libre service

Quels sont les lieux de stage ?

- Décathlon
- Auchan
-
- Virgin
- Fnac
- Nocibe
- Botanic
- Naf Naf
- Devred
- Galeries Lafayette
- Darty